

# das VERTRIEBSNETZWERK: CHANCEN und RISIKEN EINES VERTRIEBSNETZES im AUSLAND

Handelskammer Bozen, Südtiroler Straße 60, 3. Stock

## 3.12.2015, 14.30 Uhr

**14,30**  
Registrierung  
der Teilnehmer/innen



**15,00**  
Beginn  
der Veranstaltung



**16,30**  
Pause



**16,45**  
Wiederaufnahme  
der Veranstaltung



**18,10**  
Abschluss



HANDELS-, INDUSTRIE-,  
HANDWERKS- UND LAND-  
WIRTSCHAFTSKAMMER BOZEN

Referentin **RA. MILENA PRISCO** Studio Previti

- Der Vertragsabschluss: die Bestimmung des anwendbaren Rechts
- Die vorvertraglichen Verhandlungen: die Vorverträge (Absichtserklärungen, Memorandum of Understanding)
- Verkauf und Vertrieb: die Formulierung der wichtigsten Klauseln (z.B. Zahlung, Garantien, Exklusivrechte, Höhere Gewalt)
- Die wichtigsten Merkmale des Handelsvertretervertrags und des Vertrags für Geschäftsanbahnung: Vor- und Nachteile

Die Veranstaltung ist kostenlos und wird in Zusammenarbeit mit der Handelskammer Bozen organisiert.

Anmeldung und nähere  
Informationen **PAOLO RONCHI** Sales & customer management-II Sole 24 Ore  
Tel. 02 3022 4977 - 348 731 3075  
E-mail: convegno.bolzano@ilsole24 ore.com

Handesvertreter **BOERIS FRUSCA DARIO** Rete Large Account - II Sole 24 Ore Trading Network Spa  
Tel. 348.410.83.82  
E-mail: dario.boerisfrusca@ilsole24ore.com

in italienischer Sprache

**SOLE 24 ORE** BUSINESS CLASS   
AZIENDE

**BANCADATI** 

**GRUPPO**  **ORE**