

Das eigene Geschäftsmodell auf dem Prüfstand:

Wie das Canvas Business Modell helfen kann und wie Sie

In Ihrem Unternehmen das digitale Klavier spielen können

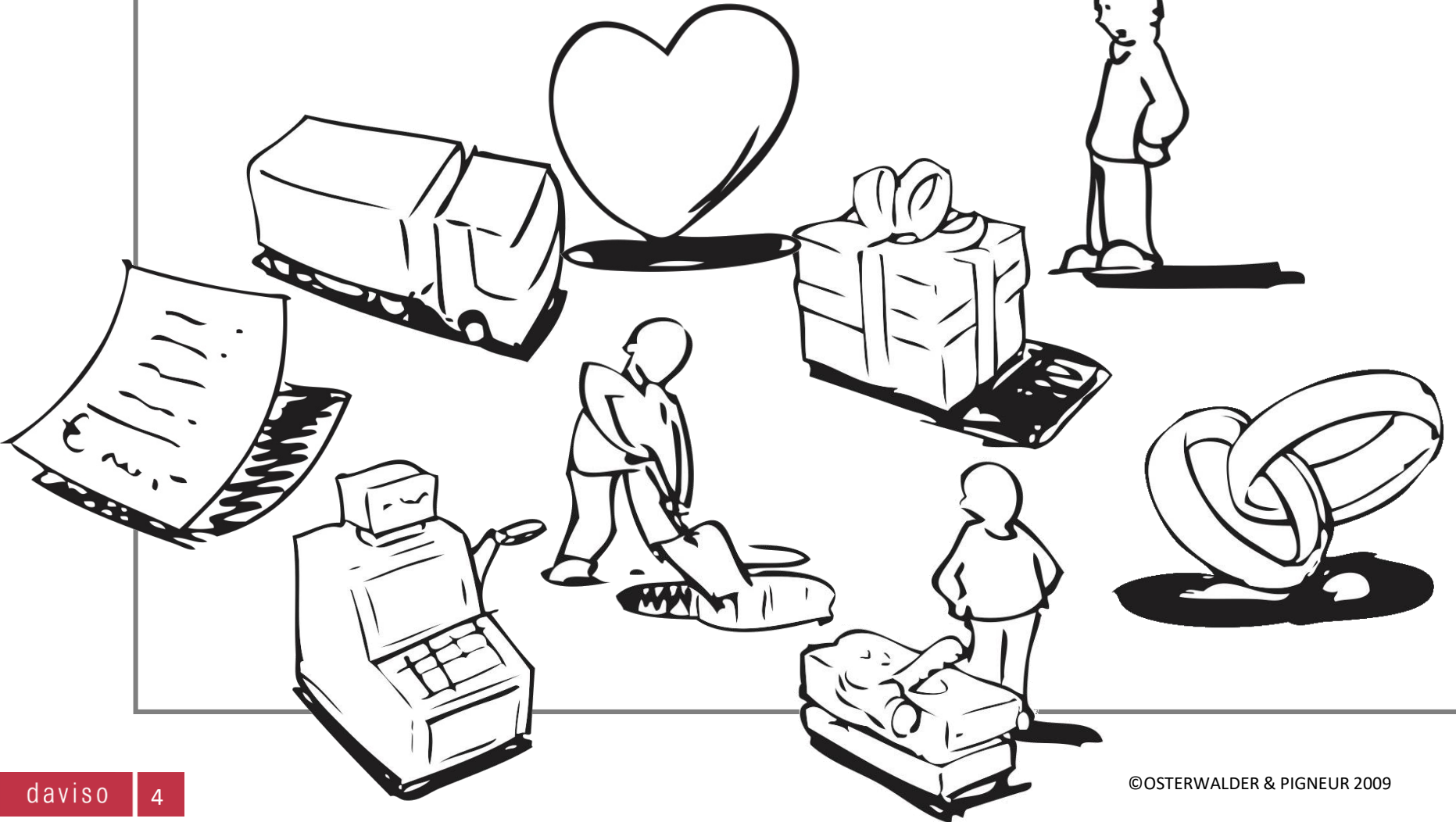
Eva Ploner, Gründerin davisio PR agency

...“ 3 von 10 Unternehmen sind vom „Aussterben“ bedroht...”

Nur 25% der Unternehmen reagieren proaktiv



Was wollen und können wir transformieren, verändern?



How can you
describe your

Business Model?



Co-Creation
neue
Produkte

After-Sales
Persönlicher
Kontakt > APP's
Soziale Medien

Key Partners



Apple
Spotify
Garmin
GPS

Apple Music
Head Space
Class Pass

R&D



Software
Fokus
on#+offline
Ex. Unlocks

Key Resources



Digital
Division
seit 2012

Daten Spezialist
Daten-Aus-
wertung

Value Propositions



Inspiration
Erfahrung

track
motivate
engage

APP's
Fuel band
Sensoren



Customer
Relationships



Community
Austausch
Infos
Verwendung
Produkte

Channels



Online+offline
Kauf-
entscheidung
Cross-selling

Customer Segments



Läufer
Basket
Skater, Golf
Fußball

überlappende
Communities

#makeitcount

#writethefuture

Cost Structure

Genauer
foreCast,
Einsparung
Supply chain

Einsparung
Produktent-
wicklung

Höhere
Margen+
Marktanteil

Skalierung
Dank
Plattform

Trad.
Marketing
Kosten -40%

Revenue Streams

Zahlen für
Personali-
sierung

Teil der
Community
sein

Online-Sales
Dynamisches
Pricing



3 Modelle, um das Geschäftsmodell zu erneuern:

1. Experience Value
2. Platform Value
3. Cost Value

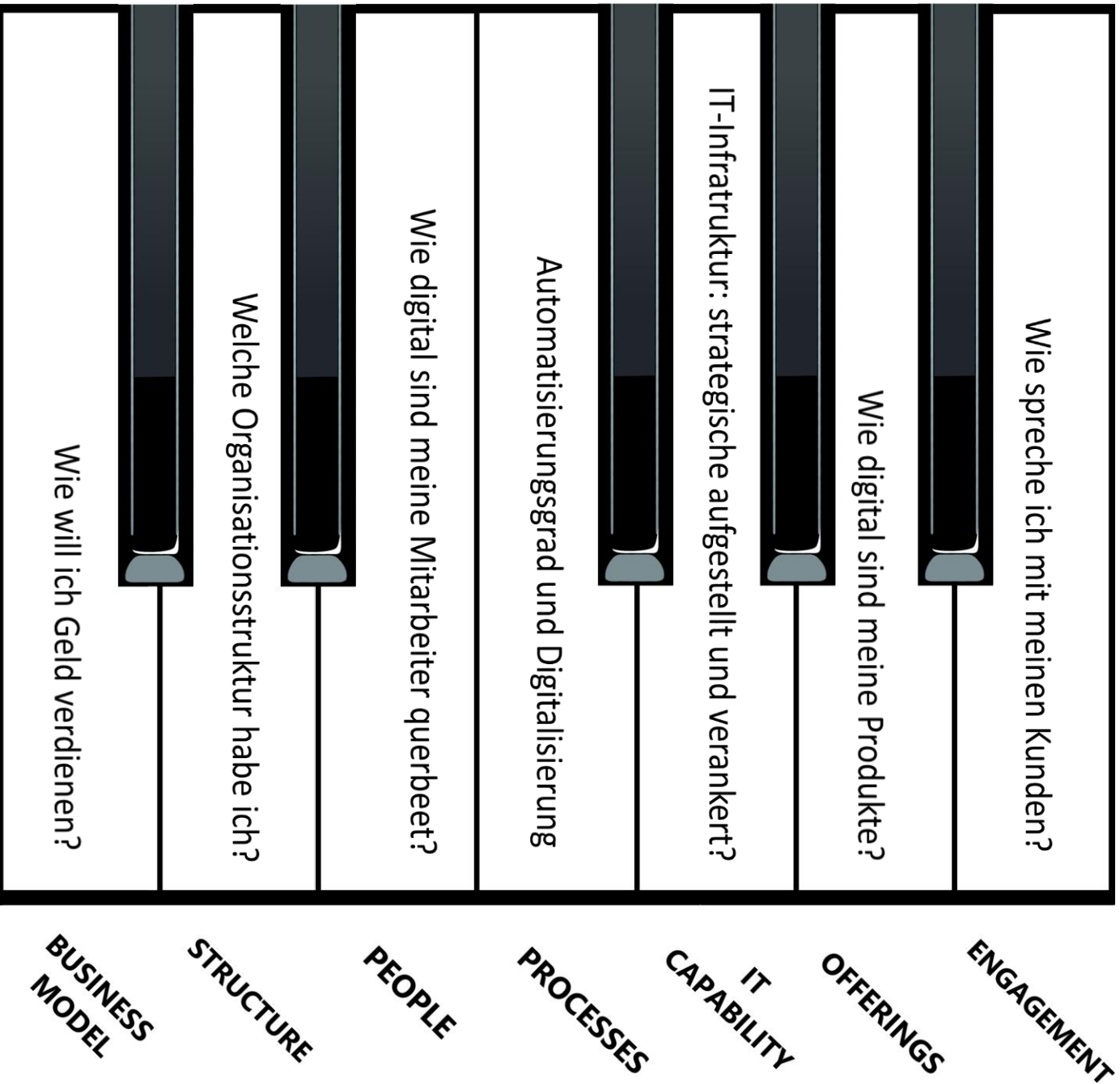


NETFLIX



amazon

Wie Sie nun in Ihrem Unternehmen
das digitale Klavier spielen können



Danke!
Wir denken gerne mit Ihnen nach!

www.daviso.com

Eva Ploner, ploner@daviso.com