





Digital Maturity

Ergebnisse unserer Studie zum digitalen Reifegrad von Unternehmen

Dr. Sabine Berghaus

www.sabineberghaus.com

Digital Day, Bozen | 11.05.2018

Cargo Cult







Cargo Cult?



Hintergrund zur Studie

Digital Maturity & Transformation Report



Was versteht man unter dem Begriff "Digitale Transformation"?

Welche Kriterien sind stark oder weniger stark ausgeprägt?

Welche Unterschiede gibt es (bei Branchen; Unternehmensgrössen, etc.)?

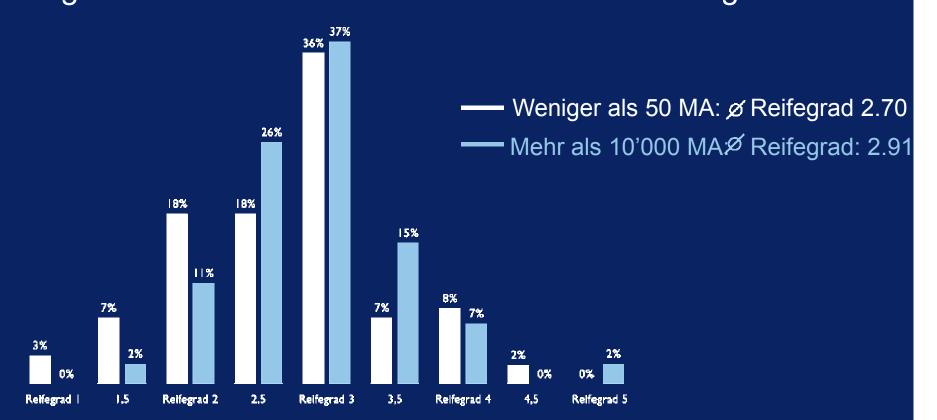
 Jährliche Online-Befragung (2015-2017) von mehr als 450 Unternehmen

9 Dimensionen der digitalen Transformation

Digital Maturity Madal



Durchschnittliche Reifegrade Ergebnisse der Studie 2017 nach Unternehmensgröße



Durchschnittliche Reifegrade Ergebnisse der Studie 2017 nach Branche



Höchste Reifegrade:

- IT & Kommunikation
- Banken und Versicherungen
- Industrie

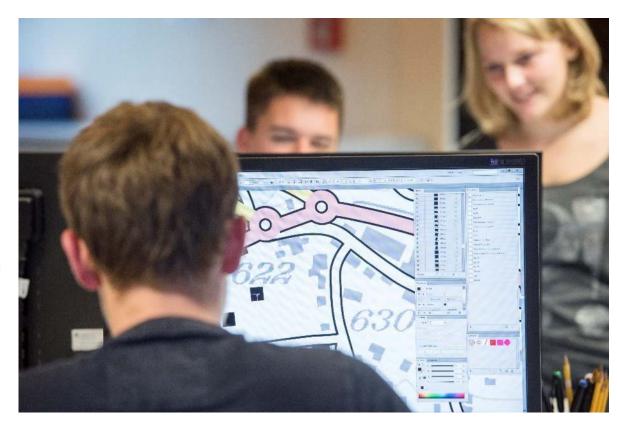
Niedrigste Reifegrade:

- Konsumgüter & Handel
- Verwaltung

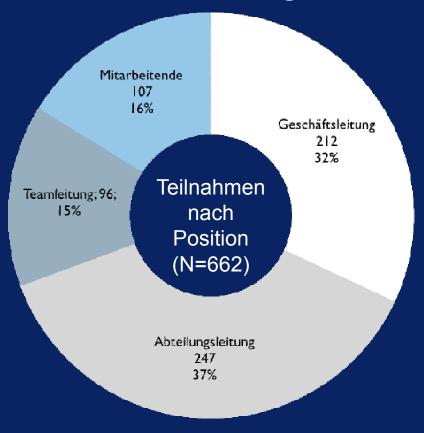
Offenheit und einfach loslegen

Beispiel Swisstopo

- Ausprobieren und von Lösungen aus anderen Branchen lernen.
- Know-How von
 Partnern und
 Universitäten nutzen.
- Freiraum für unkonventionelle Ideen geben.



Oberste Führungsebene als Treiber



Die digitale Transformation ist weiterhin Aufgabe des Top-Managements.

Die Geschäftsleitung als Treiber

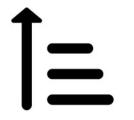
Beispiel Hypothekarsbank Lenzburg

- Digitale Strategie im Unternehmen bekannt machen.
- Überzeugte Botschafter für die eigenen digitalen Produkte in den Fachbereichen.



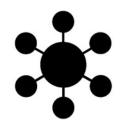


Herangehensweisen an die digitale Transformation











Bottomup

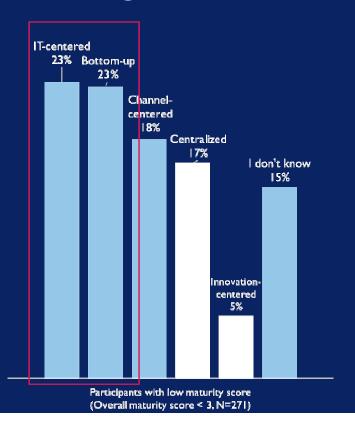
Zentralisiert

ITzentriert

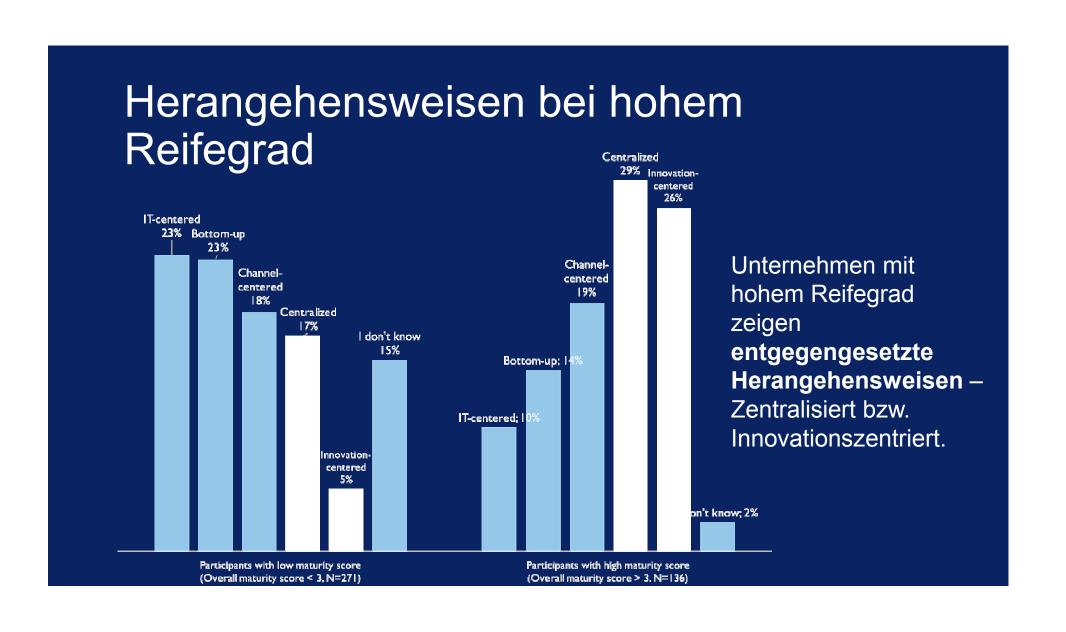
Kanalzentriert

Innovation s-zentriert

Herangehensweisen bei niedrigem Reifegrad



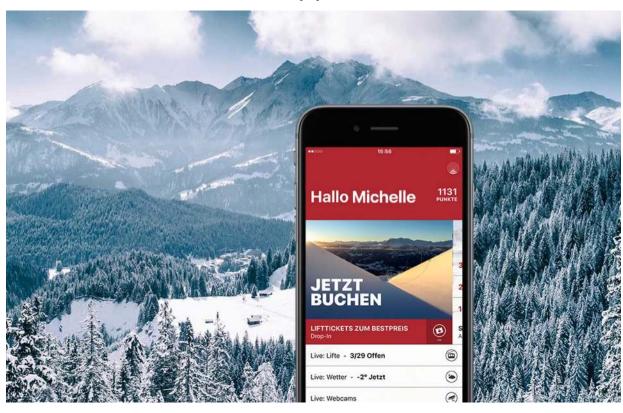
Unternehmen mit einem **niedrigen Reifegrad** wählen am häufigsten einen **IT-zentrierten** oder **Bottom-up** Ansatz.

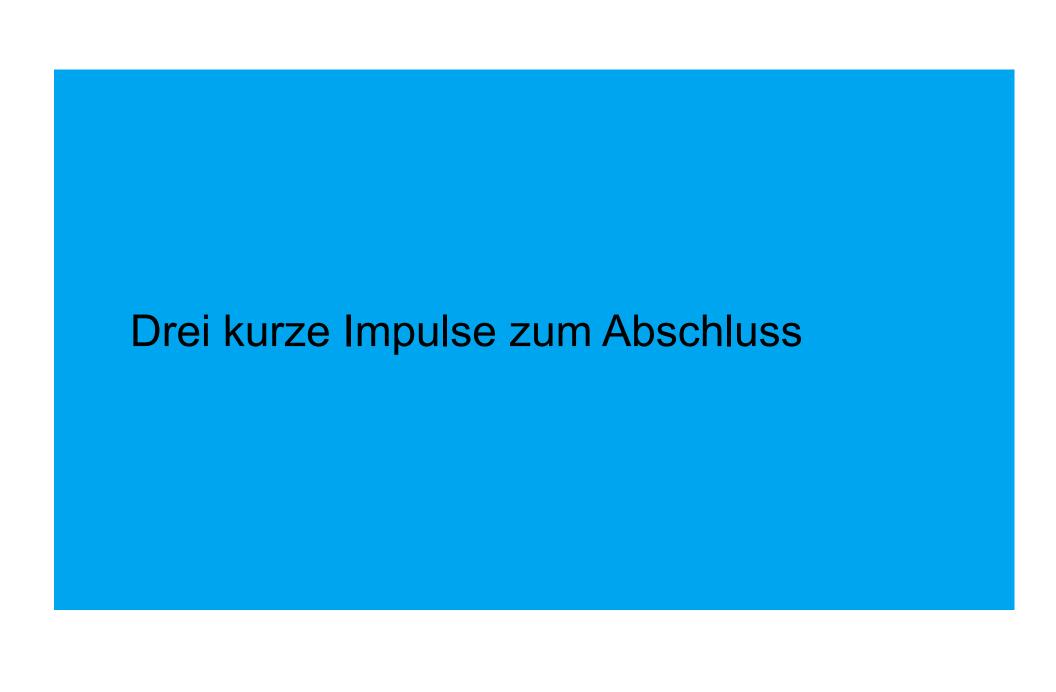


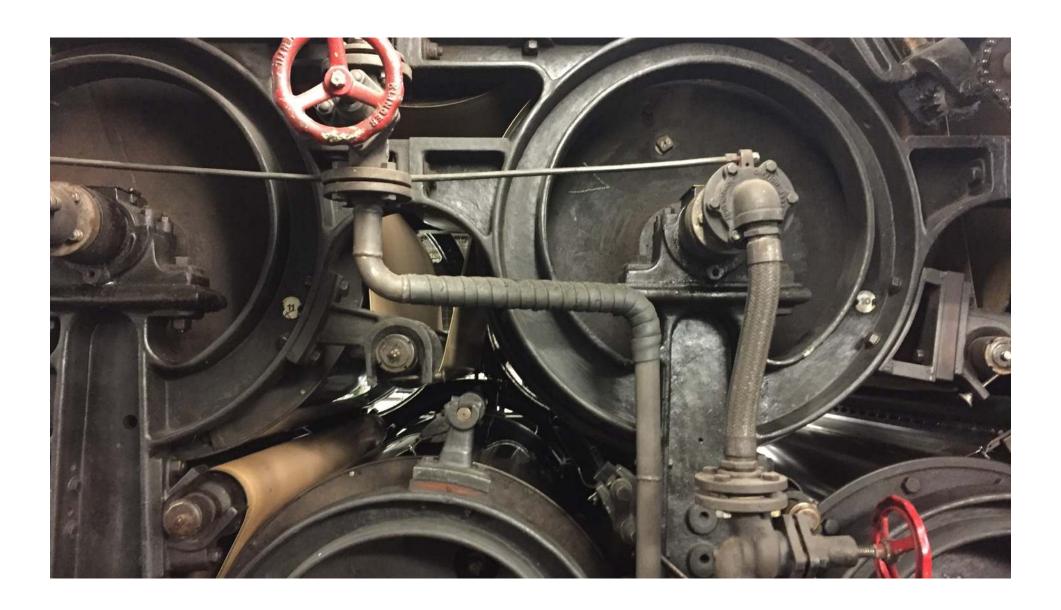
Wie treibe ich Innovation im Unternehmen voran?

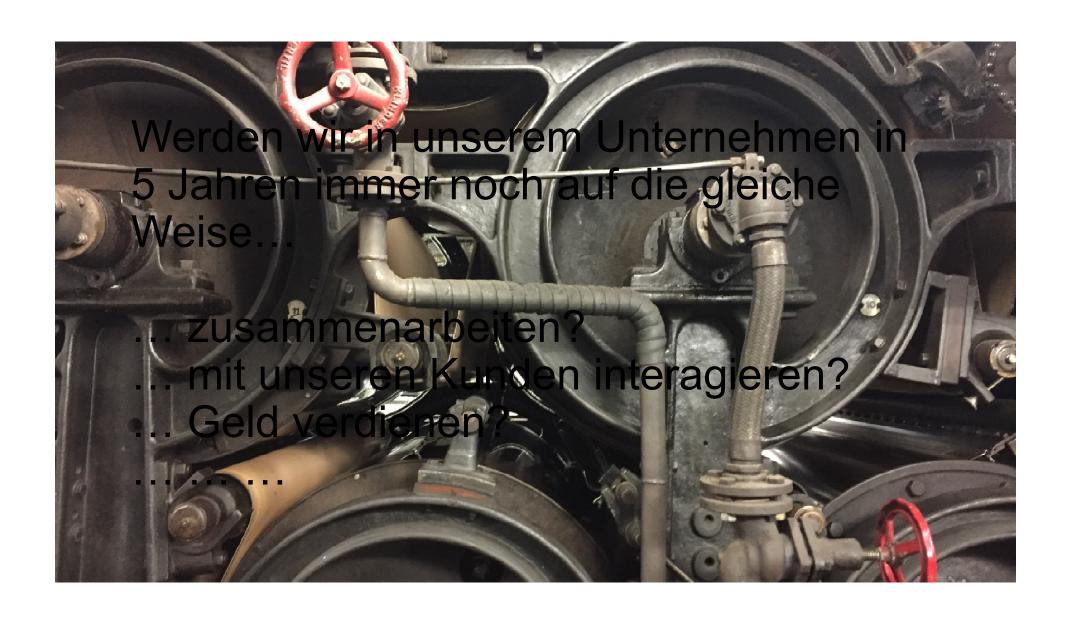
Beispiel Inside Labs von Weisse Arena Gruppe

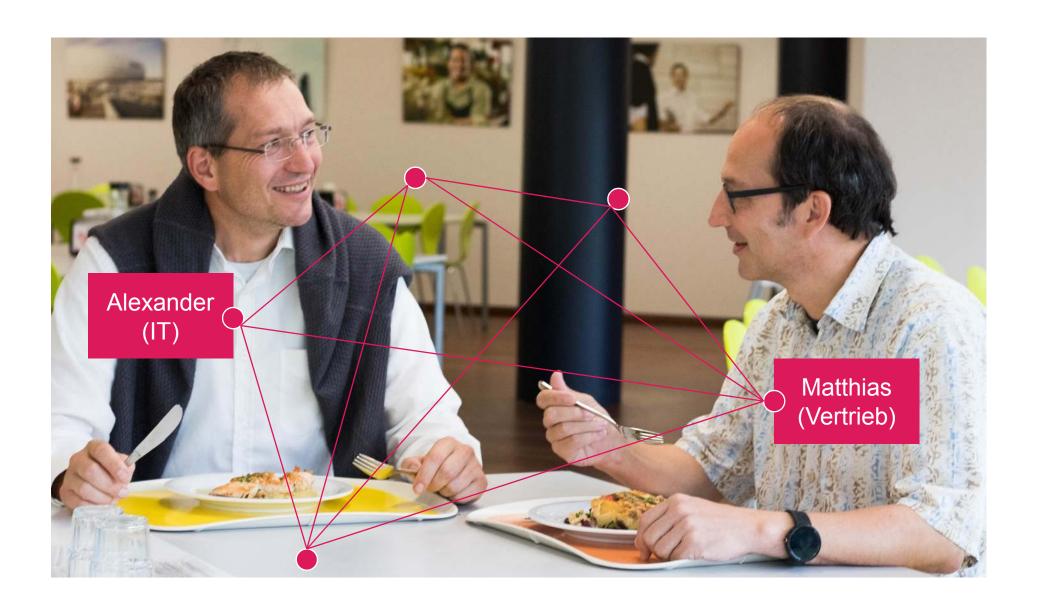
- Innovationslab für digitale Geschäftsmodelle abseits der Kernorganisation.
- Neue Rollen, wie z.B. Data Scientists, besetzen.
- Fokus auf den Kundennutzen und Personalisierung des Angebots.











Kein Innovationstheater. Fokus auf relevante Themen.



Vielen Dank! Fragen? Jederzeit.

Dr. Sabine Berghaus

hello@sabineberghaus.com www.sabineberghaus.com @stadtnomadin